

Une exploitation française d'élevage bovin optimise la sécurité de son installation solaire et augmente son revenu de 5 % par an

Depuis 2008, Free Power, membre du [Groupe Copergreen](#), et ses équipes ont participé au développement de la production d'électricité décentralisée et renouvelable grâce à la technologie photovoltaïque. Leur objectif est clair : permettre à tous de produire et consommer de l'énergie propre et accessible. En 2012, l'entreprise s'est vu confier l'installation d'un système photovoltaïque de 248 kWp sur une exploitation d'élevage bovin dans la commune de Hérisson.

L'exploitant agricole, Laurent Vénuat, a opté pour l'énergie solaire car le tarif d'achat avantageux de l'énergie photovoltaïque de 0,61 €/kWh lui offrait un revenu supplémentaire qui venait s'ajouter à celui de la ferme. Et surtout, ce choix garantissait la possibilité de maintenir les activités clés de la ferme pour les années à venir en utilisant une énergie propre. Avec 5 ans de garantie standard, et 10 à 12 ans de durée moyenne de vie pour ses onduleurs existants, Mr Vénuat a opté en 2018 pour leur remplacement par cinq onduleurs triphasés SolarEdge [SE25K](#) et quatre onduleurs triphasés [SE27.6K](#). Son objectif était non seulement de protéger ses actifs mais aussi de bénéficier de la tranquillité d'esprit que la garantie standard de 12 ans (possibilité d'extension jusqu'à 20 ou 25 ans) pouvait lui offrir.



Points clés

En utilisant les onduleurs SolarEdge, Mr Vénuat a pu :

- augmenter ses revenus de plus de 5 % par an ;
- réduire les coûts de fonctionnement et d'entretien de 15 à 30 % ;
- diminuer les risques d'incendie : minimiser la probabilité d'incendies grâce à la détection et l'interruption de défaut d'arc ;
- protéger les travailleurs, les installations et les sapeurs pompiers avec SolarEdge SafeDC™.

Un maximum de puissance, en permanence

SolarEdge optimise la puissance au niveau du module, ce qui constitue une grande différence par rapport aux onduleurs traditionnels dont la performance de chaîne n'excède pas celle du module le moins performant. Cette optimisation au niveau du module est parfaitement adaptée aux conditions agricoles où la poussière et les fortes amplitudes thermiques peuvent causer des fluctuations du productible du module. Le système SolarEdge a permis à cet exploitant agricole d'augmenter potentiellement son revenu net supplémentaire de 84 000 € pour les 14 années restantes sur son contrat de rachat d'énergie.

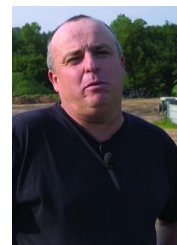
Moins d'entretien, plus d'économies

En utilisant la supervision au niveau du module, les propriétaires du système ont accès à une vue d'ensemble détaillée de l'état de l'installation. Ce système, en plus des alertes automatiques, a permis à Mr Vénuat de potentiellement réduire les coûts de fonctionnement et d'entretien de 15 à 30 % et d'économiser sur les frais d'entretien. De plus, grâce à la topologie simplifiée qui ne gère que la conversion DC/AC, les onduleurs SolarEdge sont considérablement moins chers que les onduleurs standards lorsqu'ils doivent être remplacés hors garantie. Un scénario gagnant-gagnant.

Tranquillité d'esprit

Les systèmes photovoltaïques SolarEdge offrent une tranquillité d'esprit bien au-delà de la performance, de la fiabilité et des garanties. Après avoir subi plusieurs incendies déclenchés par des modules solaires défectueux, Mr Vénuat a choisi SolarEdge en raison de la détection de défaut d'arc et de la fonctionnalité SafeDC™. SafeDC™ protège les agents d'entretien et les sapeurs-pompiers contre les risques d'électrocution en réduisant automatiquement la tension DC du système à 1 V par module, ce qui permet une manipulation en sécurité.

« Nous avons atteint une étape importante pour notre activité et nous savons que les systèmes photovoltaïques sont la clé de cette avancée. Les systèmes photovoltaïques nous ont permis de développer de nouveaux types de bâtiments, ainsi que notre activité, mais nous savons aussi que pour continuer sur ce chemin, nous devons continuellement augmenter la production de notre cœur de métier. La solution SolarEdge proposée par Copergreen nous a offert une réelle opportunité d'augmenter nos revenus dans le cadre de notre contrat EDF OA, et de poursuivre notre démarche de développement durable. »



Laurent Vénuat - Exploitant agricole, GAEC de Chaussières à Hérisson (Allier)

Des arguments complémentaires qui expliquent le choix de Mr Vénuat pour la solution SolarEdge

	Solution standard	Solution SolarEdge
Investissement pour la rénovation	52 000 €	85 000 €
Accroissement des rendements/an	=	5 %
Revenus supplémentaires/an	0 €	8 400 €
Revenus supplémentaires/14 ans	0 €	117 600 €
Frais d'entretien réduits	Non	Oui
Sécurité optimisée	Non	Oui

Vous pouvez contacter votre bureau SolarEdge local pour obtenir plus d'informations sur les différentes solutions photovoltaïques SolarEdge, ou bien rendez-vous sur le site [web](#).

