

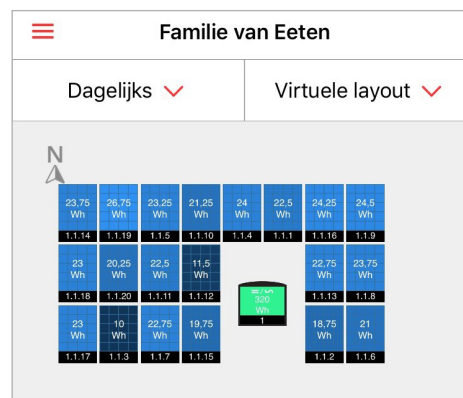
Customer Success Story

Case Study

In deze customer success story gaat SolarEdge distributeur Alius in gesprek met woningeigenaar Sander uit Hoogeloon (Nederland) die zeven jaar geleden voor zijn voormalige woning al voor SolarEdge koos en nu voor zijn nieuwe woning hier wederom voor heeft gekozen.

Uitdaging

Vorig jaar kocht Sander een vrijstaande woning in een dorp in Brabant. In een jaar tijd heeft hij deze woning o.a. voorzien van nieuwe kozijnen, spouwmuurisolatie, vloerverwarming én een zonne-energiesysteem (PV-installatie). Waarom de keuze om direct een PV-installatie te plaatsen? Sander; "In mijn vorige woning had ik al zonnepanelen met een omvormer en Power Optimizers van SolarEdge. Ik wist direct dat ik dit weer wilde en toen ik mijn dak ging vernieuwen heb ik direct een PV-installatie meegenomen."



Omdat Sander zo onafhankelijk mogelijk wilde zijn van zijn energieleverancier, heeft hij ervoor gekozen om in zijn nieuwe woning direct een energiemeter en stroomspoelen te installeren. Hierdoor heeft hij niet alleen inzicht in de opbrengst van zijn systeem maar ook in zijn verbruikte energie. Op welke momenten leverde hij terug aan het net en op welke momenten moest hij energie van het net 'kopen'? Sander: "Ik wil inzicht in mijn data zodat ik in de toekomst weet hoe groot mijn opslagcapaciteit moet zijn met oog op een zoutwaterbatterij om elektrische energie op te slaan voor de momenten dat mijn zonnepanelen niet produceren. Daarnaast wil ik in de toekomst mijn apparaten 'slim' aansturen op de momenten dat ik bijvoorbeeld overcapaciteit heb. Ik wil het maximale uit mijn systeem halen en weten of het functioneert zoals het zou moeten."

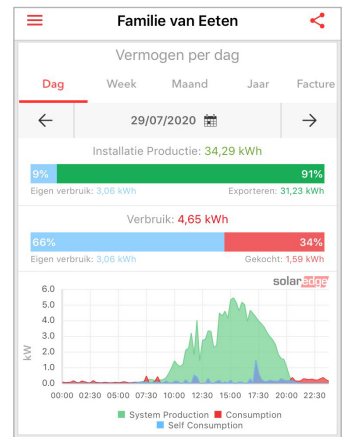


Installatie in vogelvlucht

- Installatiedatum: 27 december 2019
- PV-panelen: 20 DMEGC 300Wp, 35 mm full black non embedded
- Optimizers: 20x P300
- Omvormer: SE7K met Setapp
- Montagesysteem: Aelex
- Oriëntatie systeem: Zuidwest
- Gezins situatie: 2 volwassenen, 2 kinderen
- Elektra verbruik per jaar: 3500kWh

Oplossing

Voor Sander waren er een aantal redenen om zonnepanelen aan te schaffen. Hij wil graag zelf zijn energie opwekken, niet afhankelijk zijn van een energieleverancier en daarbij ook zijn maandlasten verlagen. Dat hij hierin bijdraagt aan een duurzamere toekomst vindt hij een mooi idee. SolarEdge is hem destijds aanbevolen door een kennis. Vervolgens is hij zich erop in gaan lezen en beseftte dat SolarEdge aansloot bij de wensen die hij voor zijn woning had.



Voordelen

Het dak waar de panelen zijn geplaatst bevindt zich op het zuidwesten. Een ideale locatie om PV-panelen te plaatsen. Op het dak bevindt zich echter wel een kleine dakkapel. Hierdoor ontstaat er een schaduw op een aantal van de panelen. Sander: "Ik heb destijds ook voor SolarEdge kozen vanwege de moduleoptimalisatie én de uitgebreide monitoring." Dankzij de moduleoptimalisatie per paneel presteren alle panelen optimaal. De panelen waar gedurende de dag schaduw op ontstaat vanwege de dakkapel zorgen er niet voor dat andere panelen hierdoor minder gaan presteren.

Bij de installatie heeft Sander ook direct gekozen voor een grotere omvormer en meer panelen dan benodigd. "Ik heb nu al 2x zoveel panelen geïnstalleerd dan ik in eerste instantie nodig had. Ik wil in de toekomst verder verduurzamen en hiermee kan ik o.a. het elektraverbruik van een warmtepomp compenseren. Door een omvormer met een hoger vermogen te installeren, kan ik in de toekomst ook nog uitbreiden. Op het dak van mijn garage heb ik nog ruimte voor panelen. Mocht mijn vraag in de toekomst dus veranderen, ben ik alvast voorbereid."



Sander: "SolarEdge biedt de tools om inzicht te krijgen in je eigen verbruik, waardoor ik voor de toekomst goede beslissingen kan nemen"

Deze case study is tot stand gekomen in samenwerking met Alius.